



14 Days System

On the Way for Success

Nombre: _____

Código: _____ Fecha: _____

PASO	FECHA	PROCESO	(✓) Cuando esté completo
1		Reciba su CÓDIGO DE AGENTE	
2		Ingresa a la página web de LH: https://www.lhlicagents.com/agents (regístrese y responda el cuestionario sobre lavado de dinero)	
3		Los agentes bilingües deben activar su código de español. LLAME AL: 888 881 7391	
4		Debe suscribirse a las capacitaciones de Diamond Memorial: ENVIE (nombre, correo electrónico y número de agente) a onetdm_agencies@outlook.com . Allí podrá ver cuatro categorías de seminarios web en inglés (general, capacitación, firma de audio, nuevos agentes) (inglés-español)	
5		La agencia le enviará las instrucciones para acceder al Dashboard de Onetdm. En esta plataforma podrás tener acceso a videos de presentación, preparación y entrenamiento, material de carpeta, podcast de conferencias, información general sobre la agencia incluyendo la información sobre como adquirir su uniforme. (Español- ingles)	
6		La agencia le enviará toda la información de acceso sobre: las conferencias telefónicas y seminarios web en vivo. Necesitas participar en ambos ya que es parte de su entrenamiento. Esta se enviará a través del correo electrónico.	
7		La agencia le asignará uno de nuestros Field Trainer Leaders (FTL) . El uniforme, la carpeta y la presentación deben estar listos, antes de ir al campo.	
8		Mínimo 1 día en el campo con el FTL , (6-8 horas) (Grabe todas las presentaciones con el FTL y practique en su hogar) Durante la emergencia de COVID19, esto puede estar sujeto a los estándares de bioseguridad.	
9		Practique y aprenda sobre: Documentos para nuevas aplicaciones, Cómo gestionar objeciones básicas, Cómo llamar a la puerta, Cómo trabajar con sus clientes potenciales, Cómo preparar su mente, Seminario web / Llamada en conferencia. Los seminarios web y C.C. están grabados, úselos, esta herramienta puede ayudarle mucho.	
10		Reunión personal con FTL: Presentación / Documentos (Evaluación)	
11		El FTL notificara al gerente regional si está listo o no. SI está listo , tiene luz verde para comenzar en el campo. De lo contrario, debe repetir el paso 9 con el FTL (1 día más en el campo).	
12		Solicite los listados de clientes potenciales (<i>No leads</i>) al correo onetdm_agencies@outlook.com	

"Usted tiene el control sobre la velocidad de su entrenamiento, es su DETERMINACIÓN quien decide cuándo quiere usted empezar a GANAR". JJ. Escobar